

Procurement, Aquisição de Bens, Serviços e Obras na Administração Publica

Objetivos Gerais:

Este curso tem por objetivo proporcionar aos participantes um conjunto de conhecimentos que lhes permita dominar os principais contornos do Regime Jurídico inerente às boas práticas da contração pública e a sua tramitação dos procedimentos de formação de contratos nos processos de empreitadas de obras públicas, de locação ou de aquisição de bens móveis e de aquisição de serviços na Administração Pública.

Objetivos Específicos:

No final do curso os formandos ficarão aptos:

- Dominar os conceitos e as soluções do procurement;
- Dominar os aspetos organizacionais do desenvolvimento das soluções de procurement;
- Identificar os impactos do procurement na prática das funções Compras e Aprovisionamento;
- Identificar o posicionamento da função compras na empresa;
- Identificar relações internas e externas do serviço de compras;
- Implementar as formalidades procedimentais e administrativas adequadas à celebração de contratos de aquisição de bens e de serviços, designadamente através da análise e discussão dos principais procedimentos pré-contratuais (ajuste direto, concurso público);
- Analisar e discutir alguns casos práticos, bem como os contributos da doutrina e da jurisprudência na interpretação das regras do Contração Publica.

Destinatários:

A todos os profissionais que necessitem conhecer e aplicar Diretores Gerais; Diretores e Responsáveis de Orçamentos; Diretores e Responsáveis Financeiros/Administrativos; Diretores Comerciais; Advogados e Assessores Jurídicos e todos os profissionais/privados com responsabilidades ao nível das relações comerciais com entidades públicas.



Carga Horária:

60 Horas

Conteúdo Programático:

Módulo I - Procurement

Procurement e a supply chain management (SCM)

- A Cadeia de Abastecimentos Supply Chain Management (SCM)
- Procurement Intelligence
- Controlo de Processos
- Colaboração
- Groupware

> O procurement - Análise Financeira

- Análise: Análise de custos para identificar e priorização de oportunidades de poupar incluindo a racionalização da base dos abastecimentos e agregação das compras
- Planeamento: Estratégia de otimização de fontes de abastecimento e procurement
- Fontes: Identificar, avaliar, negociar e configurar relações de negócio
- Comprar: Comunicar, executar e estabelecer pagamentos em face dos contratos e acordos negociados
- Monitorar: Controlar e reforçar condições contratuais e performance de fornecedores externos

Procurement e Negociações

- Introdução
- Estudo do Mercado
- Estudo de Parceiros
- Estudo do Produto
- Métodos de Negociação

Procurement: Alianças Estratégicas

- Alvo, estrutura e dinâmica de relações estratégicas
- Incorporação de alianças com fornecedores na estrutura organizacional interna



- Preparar a organização para alianças estratégicas e conhecer as barreiras típicas
- Pontos-chave para preparar negociações de alianças
- Implementação e avaliação e manutenção de alianças estratégicas

Procurement e Integração com os Novos Sistemas de Informação

- Sistemas ERP
- Noções de CRM
- Portais e Hubs de Processos de Negócio
- Gestão da Cadeia de Abastecimentos (SCM Supply Chain Management)
- E-Marketplaces
- E-Auctions

> O E-Procurement e sua Integração na Cadeia de Abastecimentos

- E-Procurement: Direto e indireto
- E-Sourcing
- Processo da Rede de Negócios Business Process Network (BPN)
- Gestão de Recursos Logísticos Logistics Resource Management (LRM)
- Comércio Colaborativo de Produtos Collaborative Product Commerce (CPC)
- Noções de E-government: (G2C) e (G2B)

> E-Fulfillment: Best Practices

- Modificação de procedimentos operacionais
- Expansão ou design de novas instalações
- Terciarização do centro de e-fulfillment
- Configuração da Expedição do fornecedor ao cliente
- Viabilidade de uma solução WCS (Warehouse Control System)
- Viabilidade de uma solução WMS (Warehouse Management System)

Operações de Fulfillment

- Operação em área de pedidos de alta-frequência
- Tecnologias avançadas de picking
- Objetivo 1: ciclo de ordem num dia
- Expedição de pequenos pacotes em grande número



- Gerir processos de devolução eficientes
- Controlo de Inventários permanente

Módulo II – Âmbito da Aplicação do Código dos Contratos Públicos

- As compras na Administração Pública uma nova abordagem estratégica
- O Código dos Contratos Públicos: principais características e princípios gerais
- > As entidades adjudicantes
- Contratos abrangidos e excluídos

Módulo III – Tipos de Escolhas de Procedimentos Pré-Contratuais: Suas Caraterísticas e Contornos

- > Ajuste direto
- Concurso Público
- Concurso limitado por prévia qualificação
- Procedimento de Negociação

Módulo IV – A Formação do Contrato: Regras Comuns aos Diversos Tipos de Procedimentos

- Principais novidades do Código dos Contratos Públicos
- > Peças procedimentais / do concurso
- > Júri do procedimento, funcionamento e competências
- > Regras de participação e propostas
- > A análise das propostas
- Preço base (distinção de preço contratual)
- Contratos sem valor
- Critérios de adjudicação e de exclusão
- Erros, omissões imputação de responsabilidades
- Adjudicação do contrato
- > A habilitação do adjudicatário
- Garantias administrativas
- Caução, minuta e celebração do contrato
- Incumprimentos
- Regime contraordenacional

Módulo V – Ajuste Direto

- O regime geral
- O regime simplificado

Módulo VI - Concurso Público

- As peças do concurso
- > O modelo de avaliação das propostas



- A eventual fase de leilão eletrónico
- > A tramitação
- > O concurso público urgente

Módulo VI – Concurso Limitado por Prévia Qualificação

- As peças do concurso e as candidaturas
- A análise das candidaturas: a qualificação
- > A tramitação

Módulo VII – Processo de Negociação

Módulo VIII - A Execução do Contrato

- Modificações objetivas, trabalhos a mais
- > Erros e omissões na fase contratual
- Responsabilidade pelos erros e omissões
- Entrega dos trabalhos e recebimento

Módulo IX – Regime Substantivo de Empreitadas de Obras Públicas

- Boas práticas
- Trabalhos a Mais e Trabalhos de Suprimentos de Erros e Omissões

Módulo X - Análise de Casos e Exemplos Práticos