



HS

HIGH SKILLS
Formação e Consultoria



www.highskills.pt

**Curso de Especialização de
Organização e
Funcionamento de
Salas de Mercados**

ANGOLA | CABO-VERDE | MOÇAMBIQUE | PORTUGAL | SÃO TOMÉ E PRÍNCIPE

The logo features the letters 'HS' in a bold, red, sans-serif font. Below the letters, the words 'HIGH SKILLS' are written in a smaller, black, sans-serif font. A thin, black horizontal line is positioned between the letters and the text below.

HIGH SKILLS

Duração Total

30 Horas

Das 08h00 às 14h00

Destinatários

Este curso é destinado a Operadores de Mercado (cambistas juniores), quadros intermédios e técnicos das Áreas Internacional, Comercial e Auditoria; gerentes e subgerentes; gestores de conta.

Perfil de saída

Todos os alunos têm direito a um certificado de participação do curso reconhecido pelas devidas entidades.

Pré-Requisitos

Não se aplica.

Objetivo Geral

Neste Curso ir-se-á: descrever em pormenor a organização e funcionamento das Salas de Mercados, evidenciando a interligação entre os vários segmentos do Mercado Financeiro; analisar as características dos Mercados Monetário, Cambial e de Capitais, identificando o papel dos diversos intervenientes; aprofundar os conceitos de risco e volatilidade, identificando os fatores que influenciam o comportamento das taxas de câmbio e de juro.

Objetivos Específicos

No final do curso os formandos ficaram aptos a:

- ◆ Identificar os diferentes produtos financeiros;
- ◆ Entender o modo de quantificação dos produtos financeiros;
- ◆ Entender a correlação entre produtos / mesas;
- ◆ Criar estratégias de gestão do risco.

www.highskills.pt geral@highskills.pt

Portugal 00351 217 931 365 | Angola 00244 94 112 60 90

ANGOLA | CABO-VERDE | MOÇAMBIQUE | PORTUGAL | SÃO TOMÉ E PRÍNCIPE

Conteúdos programáticos

Módulo 0 – Abertura

Apresentação dos formadores e dos formandos;
Apresentação dos objetivos e metodologias de funcionamento de ação de formação.

Modulo I - Esquema de Organização de uma Sala de Mercados

Apresentação do Esquema de Organização de uma Sala de Mercados.

Modulo II - Caracterização dos Vários Grupos de Trabalho

Caracterização dos Vários Grupos de Trabalho.

Modulo III - Mercados Monetários

Tesouraria;
Mercado Monetário de Moeda Estrangeira.

Modulo IV - Mercado Cambial

Mercado Cambial à Vista (Spot Market);
Mercado Cambial a Prazo (Forward Market).

Modulo V - Mercado de Capitais

Organização do Mercado de Capitais;
Mercado Obrigacionista;
Mercado Acionista;
Produtos Derivados;
Futuros;
Opções.

Modulo VI - Simulação do Funcionamento de uma Sala de Mercados

Simulação do Funcionamento de uma Sala de Mercados.

Modulo VII - Resolução de Casos Práticos

Resolução de Casos Práticos em Grupos de Trabalho.

Metodologia

Este curso tem como objetivo promover um ambiente interativo entre o formador e o grupo bem como entre todos os formandos.

Neste sentido recorre a uma abordagem dos conteúdos programáticos através da utilização de métodos e técnicas pedagógicas diversificadas.

Em todos os módulos são utilizados os métodos Expositivo, Demonstrativo e Ativo., com grande ênfase em Análise de Casos Reais e Exercícios Práticos.

Recursos Didáticos

- Sala de formação;
- Projector de vídeo;
- Documentação Teórica;
- Kit de Formando

Equipa de Formação

Dr. João Machado dos Santos

Licenciado em Economia/Gestão pela Faculdade de Economia do Porto, com conclusão em 1987. Durante a carreira profissional, participação em várias formações de âmbito específico, seminários e convenções.

Percurso Profissional

1982 – Como técnico de Finanças na DGCI;

1986 e 1990 – Técnico de Operações na Lusoleasing SA, período durante o qual foi formador na Associação Industrial Portuense;

1990 e 1992 – Director de Operações na CISF SA;

1992 e 1997 – Director Regional Norte na Mundileasing SA

1997 e 2006 – Director Geral do Banif SA destacado nos Açores como Director Geral do Banco Comercial dos Açores SA;

2006 e 2012 – Administrador Executivo do Banif, Presidente da Comissão Executiva e Administrador da Banifserv, ACE, Administrador não Executivo da Banif Açor Pensões SA e Administrador não Executivo da SIBS SA.

2012 – Director Executivo da Prestarte SA e Consultor

2015 – Consultor, Coordenador e Formador da High Skills

1998/2000 – PriceWaterhouseCoopers (antes na Coopers & Lybrand) Portugal

Company Administration Services, funções financeiras, assuntos fiscais, consolidação, reporte financeiro, planeamento, controle orçamental e tesouraria.

HS

HIGH SKILLS

Condições

Caso tenha mais do que dois participantes consulte-nos para conhecer as nossas vantagens empresariais!

High Skills

Formação e Consultoria, LDA
Avenida de Berna, nº 8
1050-040 Lisboa, Portugal
Nº fiscal: 513 084 568

A inscrição só fica confirmada após emissão da fatura pró-forma/fatura final e o pagamento da mesma.

Cancelamentos e Não Comparências

O(s) formando(s) poderão cancelar a sua inscrição até 6 dias úteis antes da data de início do curso.

O(s) formando(s) poderão fazer-se substituir por outro(s) participante(s), devendo comunicar a alteração até 5 dias úteis antes do início do curso.

A sua não comparência do(s) formando(s) no dia de início da formação não dará lugar ao reembolso do valor da inscrição e será cobrada na sua totalidade.

Ficha de Inscrição

CLIENTE (Preencher quando o Formando não é cliente final)

Entidade:

Telefone:

E-mail:

Fax:

Responsável:

Morada:

Código Postal:

Nº Contribuinte / Fiscal:

DADOS do FORMANDO(S)

Nome:

E-mail:

Naturalidade:

Data Nascimento:

Nacionalidade:

CC / Passaporte / BI:

Data de Validade:

www.highskills.pt geral@highskills.pt

Portugal 00351 217 931 365 | Angola 00244 94 112 60 90

ANGOLA | CABO-VERDE | MOÇAMBIQUE | PORTUGAL | SÃO TOMÉ E PRÍNCIPE

HS
HIGH SKILLS

HS
HIGH SKILLS

HS
HIGH SKILLS

HS
HIGH SKILLS

HS
HIGH SKILLS

Contactos para mais informações:

E-mail: geral@highskills.pt

Telefone: +351 217 931 365

Telefone: +244 94 112 60 90

www.highskills.pt

