

Crédito Documentário

Objetivos Gerais

Este curso é dirigido a todos os profissionais que pretendam aprofundar conhecimentos de crédito documentário.

Objetivos Específicos

No final do curso os formandos ficarão aptos a:

- Distinguir o crédito documentário dos outros meios de pagamento;
- Conhecer os prazos e meios de cobrança e pagamento;
- Identificar a informação que deverá constar num crédito documentário;
- Saber como evitar as irregularidades no crédito documentário.

Destinatários

Este curso é dirigido a todos os profissionais que necessitem conhecer o crédito documentário.

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este curso são:

- Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.
- Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.

Carga Horária

24 Horas

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I – Noção e Características de Créditos Documentários

- Intervenientes e funções;
- Distinção entre os créditos documentários e outros meios de pagamento.

Módulo II – Prazos e Meios de Cobrança e Pagamento Disponíveis

- Tipos de pagamento;
- Meios de cobrança e pagamento.

Módulo III – Características dos diferentes tipos de Créditos Documentários

- Em função da possibilidade de revogação: revogáveis e irrevogáveis;
- Em função do conteúdo / modalidades de utilização: créditos com pagamento à vista, diferido, por aceite ou negociação;
- Em função dos banqueiros intervenientes: crédito simples, crédito com banqueiro intermediário;
- Outras categorias.

Módulo IV – Regras e Usos uniformes (RUU)

- Análise das várias revisões;
- Aplicação das RUU.

Módulo V – Noção e Características do Contrato de Emissão

- O negócio base e a sua relação com o crédito documentário;
- Interpretação.

Módulo VI – Conteúdo e Funcionamento do Crédito Documentário

- Formação: a carta de crédito;
- Funcionamento do crédito documentário;
- Relações entre partes;
- Cessão de créditos.

Módulo VII – A Importância dos Documentos

- O exame dos documentos: evitar desconformidades;
- Checklist de principais preocupações;
- Conformidade vs. Desconformidade dos documentos;
- Lidar com as desconformidades.

Módulo VIII – Cobrança, Risco e Financiamento das Operações de Comércio Internacional

- Tipo de riscos e cobertura de riscos;
- Seguros de crédito e seguros de caução.

Módulo IX – Contratos e Operações Internacionais: em especial a Compra e Venda e o Transporte

- Princípios que regem os contratos e as operações internacionais;
- Formação dos contratos;
- Diferentes tipos de contratos;
- Aspectos mais relevantes da compra e venda internacional;
- Aspectos mais relevantes do transporte internacional.

Metodologia

Este curso tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados pelo formador no final de cada sessão de formação.

No final do curso receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.