

Operações Bancárias e sua Negociação – Aspetos Jurídicos e Financeiros

Objetivos Gerais

Este Curso tem como objetivo dotar os participantes de conhecimentos e competências que permitam um melhor desempenho nos domínios das Operações Bancárias e Negociação.

Objetivos Específicos

No final deste Curso os participantes saberão:

- Identificar a importância da actividade bancária nas empresas;
- Identificar as atividades da Gestão Financeira e funções do seu Gestor;
- Caracterizar os Produtos e Serviços Bancários.

Destinatários

Este Curso destina-se a todos os profissionais envolvidos em operações bancárias e na sua negociação, nomeadamente: Quadros e Dirigentes; Chefias Intermédias e Diretas e Técnicos cujas atividades contemplem estes domínios.

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este curso são:

- Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.
- Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.

Carga Horária

24 horas

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I - Introdução à Atividade Bancária

- A importância da atividade bancária na economia e nas empresas;
- Enquadramento da atividade bancária:
 - Origem da Atividade Bancária;
 - Evolução Recente em Portugal;
 - Papel dos Bancos;
 - Tipificação geral das operações praticadas pelos bancos;
 - A supervisão do Banco de Portugal.

- Globalização Financeira.

Módulo II - Gestão Financeira

- Âmbito da Gestão Financeira;
- O papel do gestor financeiro;
- Influência da Gestão Financeira nas Operações Bancárias.

Módulo III - Caracterização dos Produtos e Serviços Bancários

- Segmentação dos Clientes Empresa:
 - Dimensão;
 - Sector de Atividade;
 - Risco.
- Produtos ao nível das Aplicações:
 - Depósitos à Ordem;
 - Depósitos a Prazo;
 - Bilhetes do Tesouro;
 - Papel Comercial;
 - Certificados de Depósito;
 - Fundos de Investimento;
 - Amortização antecipada de Financiamento;
 - Outros.
- Produtos ao nível de Financiamentos:
 - Descoberto Bancário / Conta-corrente;
 - Desconto de Letras;
 - Crédito de Tesouraria;
 - Financiamento de Investimentos;
 - Crédito Hipotecário;
 - Empréstimo por Livranças;
 - Papel Comercial;
 - Outros.
- Serviços:
 - Transferências de Fundos;
 - ATM / Homebanking;
 - Garantias Bancárias;
 - Leasing;
 - Factoring;
 - Fixação de Taxas a Prazo (Taxas Forward).

Metodologia

Este curso tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados pelo formador no final de cada sessão de formação.

No final do curso receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.