

Curso Prático de Negociação Internacional

Objetivos Gerais

Este curso pretende dotar os participantes das seguintes competências: proporcionar ferramentas e técnicas fundamentais para a realização de um eficaz processo de negociação internacional.

Objetivos Específicos

No final deste Curso os participantes saberão:

- Identificar estratégias e formas de negociação nível internacional.

Destinatários

A todos os quadros de empresas envolvidos em complexos processos de negociação internacional tais como: acordos de joint-ventures, cross-border mergers, acordos comerciais internacionais, processos de internacionalização e em gestão de projetos internacionais. Também os quadros médios e superiores de entidades públicas e privadas que tenham necessidade prévia de dominar técnicas de negociação internacional em virtude da internacionalização das suas atividades.

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este curso são:

- Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.
- Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.

Carga Horária

30 horas

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I – A complexidade do ambiente negocial internacional

Módulo II - Fatores condicionantes da negociação internacional

Módulo III - Estilos nacionais de negociação

Módulo IV - Os tabus do processo negocial

Módulo V - Estratégias de negociação

Módulo VI - Negociação e culturas nacionais

Módulo VII - A importância da cultura na negociação internacional

Módulo VIII - Negociação e contratos internacionais

Módulo IX - Conduzir reuniões internacionais

Módulo X - Efetuar apresentações internacionais em ambientes complexos

Metodologia

Este curso tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados pelo formador no final de cada sessão de formação.

No final do curso receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.