



MINI-MBA DE ESPECIALIZAÇÃO EM PROJECT FINANCE



COORDENADOR: DR. RAÚL DIAS

Índice

Duração Total do Mini-MBA de Especialização de Formação	2
Destinatários	2
Objetivo Geral	2
Objetivos Específicos	2
Estrutura modular e respetiva carga horária	3
Conteúdos programáticos.....	3
Metodologia	6
Avaliação dos Formandos	7
ReMini-MBA de Especializações Didáticos.....	7
Equipa de Formação	8
Condições.....	9
Cancelamentos e Não Comparências	9



Plano do Mini-MBA de Especialização em Project Finance

Duração Total do Mini-MBA de Especialização de Formação

50 Horas

Destinatários

O Mini-MBA de Especialização é destinado a profissionais de empresas investidoras, construtoras, operadoras, fabricantes de equipamentos pesados, financiadoras, seguradoras, grandes escritórios de advocacia e consultoria.

Perfil de saída

Todos os alunos no final recebem um certificado de participação no MINI-MBA.

Adicionalmente os participantes podem, ainda, em regime facultativo e sem qualquer custo acrescido, submeter-se a um exame de avaliação no final do Mini-MBA de Especialização, recebendo, em caso de aprovação, um certificado de "Aprovado no Exame de Avaliação". **Este certificado proporciona o acesso a equivalências académicas de disciplinas a nível superior de uma Licenciatura ou Mestrado de acordo com a universidade escolhida pelo aluno.**

A High Skills não poderá assegurar o nível de créditos obtidos pois os mesmos são somente da responsabilidade da universidade e Mini-MBA de Especialização escolhido pelo participante.

Pré-Requisitos

Não se aplica.

Objetivo Geral

Este Mini-MBA de Especialização vai incidir sobre as principais vertentes temáticas do Project Finance apresentando algumas características que o tornam uma forma única de financiamento e serão abordadas questões como o desenvolvimento do modelo financeiro, a otimização da estrutura de financiamento, a identificação e gestão dos diferentes riscos do projeto, o estabelecimento de acordos e parcerias, entre outros.

Objetivos Específicos

No final deste Mini-MBA de Especialização os participantes deverão:

- Saber em que consistem e quais as principais funções numa organização;
- Saber em que consiste a Gestão Financeira e seus principais objetivos;
- Saber avaliar empresas;
- Saber fazer análise de projetos de Investimento;
- Saber fazer opções de financiamento do Investimento;

- Ter conhecimento dos aspetos mais relevantes associados ao planeamento e controlo de gestão;
- Ter conhecimento das especificidades de um Processo Orçamental;
- Saber gerir finanças corporativas de curto prazo.

Estrutura modular e respetiva carga horária

Módulo	Duração
<i>Módulo 0 – Abertura</i>	
<i>Módulo I – Perspetiva Jurídica</i>	12h
<i>Módulo II – A Perspetiva do Concedente</i>	8h
<i>Módulo III – A Perspetiva do Fiscalizador</i>	4h
<i>Módulo IV – A Perspetiva do Auditor Público</i>	4h
<i>Módulo V – A Perspetiva Financeira</i>	20h
<i>Módulo VI – Prova de Conhecimentos</i>	2h
<i>Módulo VII – Encerramento</i>	
Total	50h

Conteúdos programáticos

Módulo 0 – Abertura

- Apresentação dos formadores e dos formandos;
- Apresentação dos objetivos e metodologias de funcionamento de Ação de formação.

Módulo I – Perspetiva Jurídica

- Em que consiste o Project Finance?:
 - Quando e porquê recorrer a esta forma de financiamento?
 - O que é que diferencia o PF de outras formas de financiamento?
 - Exemplos do Project Finance.
- Elaboração da estrutura contratual: como delimitar responsabilidades e distribuir o risco entre os parceiros:
 - Estrutura contratual típica;
 - Principais questões a assegurar contratualmente;
 - Constituição duma sociedade veículo e delimitação das responsabilidades dos sócios/financiadores;
 - Identificação e distribuição de riscos e responsabilidades entre as partes envolvidas;
 - Garantias comuns em Project Finance;
 - De que forma pode a estrutura contratual assegurar o controlo dos riscos.
- Tipologia de contratos;

- Contratos de projeto:
 - Contrato de concessão;
 - Acordos entre acionistas, constituição de consórcios/Joint Venture;
 - Contrato de construção/Operação e Manutenção;
 - Seguros;
 - Contratos com fornecedores;
 - Autorizações/Licenciamento.

- Contratos financeiros:
 - Contrato de financiamento;
 - Garantias;
 - Acordos diretos.

- Algumas cláusulas típicas:
 - Condições suspensivas;
 - Declarações e garantias;
 - Incumprimentos;
 - Força maior.

- Refinanciamento de um projeto:
 - Finalidade de uma operação de financiamento;
 - A estrutura jurídica dum refinanciamento;
 - Questões práticas na negociação dum refinanciamento.

- Metodologia para estruturar as operações de titularização:
 - Análise do processo de titularização de ativos e determinação da viabilidade jurídica face a outros mecanismos de refinanciamento;
 - Como levar a cabo a estruturação da operação;
 - Aspectos Jurídicos (a nível fiscal e de auditoria) numa operação de titularização;
 - A utilização da titularização no âmbito do Project Finance.

- Vínculo do Project Finance com as Parcerias Público-Privadas.

Módulo II – A Perspetiva do Concedente

- Parcerias público-privadas na ótica do concedente:
 - As opções de prestação de serviço público;
 - A comportabilidade dos encargos para o utilizador-pagador e para o contribuinte;
 - A análise de riscos para o concedente e a transferência de riscos para o parceiro privado;
 - A otimização da relação entre proveito do serviço público e os encargos para o Orçamento de Estado (Value for Money) na adjudicação e ao longo da duração do contrato;
 - As fases de um projeto e o exercício da função do Concedente.

Módulo III – A Perspetiva do Fiscalizador

- Fiscalização à função do concedente:
 - Abordagem à fiscalização da despesa orçamental;
 - Fiscalização de procedimentos;
 - Fiscalização dos serviços públicos.

Módulo IV – A Perspetiva do Auditor Público

- Auditoria Value for Money às parcerias público privadas:
 - Guidelines da INTOSAI para auditoria a PPP;
 - Abordagem de Auditoria do Tribunal de Contas às PPP;
 - A avaliação Value of Money dos projetos de PPP;
 - Resultados dos processos de Auditoria do TC.

Módulo V – A Perspetiva Financeira

- As características do PF face a outras formas de financiamento;
- Porquê financiar um projeto a partir de PF?;
- Principais características do financiamento em PF:
 - Caracterização;
 - Sectores aplicáveis;
 - Análise e alocação dos principais riscos;
 - Principais vantagens e desvantagens.
- Análise de viabilidade do projeto
 - Processo de análise de financiamento de projetos;
 - Estrutura do modelo financeiro;
 - Pressupostos macroeconómicos, contabilísticos e fiscais;
 - Estimativa de procura;
 - Estimativa de investimento;
 - Estimativa de receitas;
 - Estimativa de custos (fixos e variáveis);
 - Projeções financeiras.
- Análise dos Cashflow do Projeto
 - Cálculo do CADS (Cash Available for Debt Service);
 - Cálculo do Serviço de Dívida;
 - Cálculo do Rácio de Cobertura do Serviço de Dívida;
 - Cálculo do Rácio de Cobertura da Vida do Empréstimo;
 - Cálculo do Free Cashflow;
 - Cálculo do TIR do projecto e do TIR acionista.

- O processo de due-diligence:
 - Mercado/procura;
 - Técnico;
 - Seguros;
 - Legal;
 - Auditoria do modelo financeiro.

- Modalidades de financiamento:
 - Fundos Acionistas;
 - Financiamento MLP;
 - Facilidades de Liquidez;
 - Leasings;
 - Outros instrumentos.

- Definição da estrutura de financiamento.

Módulo VI – Prova de Conhecimentos

- Aferir e avaliar os conhecimentos adquiridos.

Módulo VII – Encerramento

- Avaliação do Mini-MBA de Especialização: formadores e formandos.

Metodologia

Este Mini-MBA de Especialização tem como objetivo promover um ambiente interativo entre o formador e o grupo bem como entre todos os formandos. Neste sentido recorre a uma abordagem dos conteúdos programáticos através da utilização de métodos e técnicas pedagógicas diversificadas.

Momento / Objetivo	Método / Técnica
Nos módulos I ao VII	Expositivo / Demonstrativo / Ativo
Nos módulos I ao VII	Análise de casos reais
Durante toda a ação de formação	Interrogativo

Avaliação dos Formandos

As técnicas de avaliação indicadas inserem-se nos 3 momentos de avaliação da seguinte forma, conforme expressa o quadro seguinte:

Momento	Técnica	Instrumento	Objetivo
Inicial	Formulação de Perguntas Orais	Guião de Perguntas	Verificar Pré-Requisitos
Formativo	Observação	Grelha Observação	Avaliar o desempenho ao longo das sessões
Sumativo	Avaliação	Teste	

Recursos Didáticos

- ✓ Sala de formação;
- ✓ Projetor de vídeo;
- ✓ Documentação Teórica;
- ✓ Kit de Formando.

Equipa de Formação

Dr. Raúl Dias

Desde 2019 é Consultor/Formador na High Skills Lda. - Formação e Consultoria Lda. - Atualmente como Sénior Consultant da High Skills, desenvolve e administra inúmeros Projetos de Consultoria e Formação nas áreas referidas acima para clientes e instituições nacionais e internacionais,



Desde 2015 é Consultor e Formador em Gestão de Empresas, com intervenção e projetos nas áreas de reestruturação organizacional e operacional, análise financeira e controlo de gestão, gestão e desenvolvimento de operações, implementação e desenvolvimento de projetos, logística e distribuição, lean management, marketing e crm;

.Ao longo dos últimos 15 anos desempenhou funções em diversas empresas e negócios enquanto Diretor de Negócios, Gestor Operacional e Financeiro (Grupo Rio, Tropizoo, Levelsoft), e como consultor em diversos setores de atividade tais como a indústria, construção, facilities, comércio, distribuição e retalho, tecnologias, consultoria e serviços.

Paralelamente desempenhou funções como Formador na AIMinho (2006/2008), e em diversos cursos e ações de formação ligadas à gestão empresarial (desde 2007), foi Docente Universitário na FUP-UNTL (2006).

Formação Académica:

- MBA em Gestão de Empresas pelo Instituto Português de Estudos Fiscais Internacionais;
- Pós-Graduado em Project Management pela ENEB/ Universidade Isabel I;
- Licenciado em Gestão de Empresas pela Uab;
- Certificado de Competências Pedagógicas nº EDF 52329/2004 DN.

Condições

Caso tenha mais do que dois participantes consulte-nos para conhecer as nossas vantagens empresariais!

High Skills – Formação e Consultoria LDA

Avenida de Berna, nº 8 1050-040 Lisboa, Portugal

Nº fiscal: 513 084 568

A inscrição só fica confirmada após emissão da fatura pró-forma/fatura final e o pagamento da mesma.

Cancelamentos e Não Comparências

O(s) formando(s) poderão cancelar a sua inscrição até 6 dias uteis antes da data de início do Mini-MBA de Especialização.

O(s) formando(s) poderão fazer-se substituir por outro(s) participante(s), devendo comunicar a alteração até 5 dias úteis antes do início do Mini-MBA de Especialização.

A sua não comparência do(s) formando(s) no dia de início da formação não dará lugar ao reembolso do valor da inscrição e será cobrada na sua totalidade.

1. CLIENTE (Preencher quando o Formando não é cliente final)			
Entidade:		Telefone:	
Responsável:		E-mail:	
Morada:			
Código Postal:		Fax:	
Nº Contribuinte / Fiscal:			
2. DADOS FORMANDO(S)			
Nome:			
E-mail:			
Naturalidade:			
Mini-MBA:	Mini-MBA de Especialização em Project Finance		
Data Nascimento:		Nacionalidade:	
CC / Passaporte / BI:		Data de Validade:	

Contatos possíveis para mais informações: E-mail: geral@highskills.pt

Telefone: +351 217 931 365

