

### Venda para o Exterior - Formação de Traders e Comércio Internacional

#### **Objetivos Gerais:**

Este Curso tem como objetivo dotar os participantes dos conhecimentos e competências que lhes permitam servir de suporte às atividades que promovam a divulgação e venda de produtos e serviços no mercado internacional.

#### **Objetivos Específicos:**

No final do curso os formandos ficarão aptos a:

- Relacionar empresário/trabalhadores/consumidores e ambiente
- Identificar o marketing internacional e os procedimentos dos mercados e dos produtos
- Distinguir as técnicas de venda e de negociação
- Indicar métodos de pagamentos internacionais
- Identificar a logística internacional
- Analisar os riscos do País do Negócio ou do produto

#### **Destinatários:**

Este Curso destina-se a todos os profissionais envolvidos nos processos de venda relativos a comércio internacional.

#### **Carga Horária:**

18 horas

#### **Conteúdo Programático:**

##### **Módulo I – Introdução ao Comércio Internacional**

- Economia Internacional
- As Empresas Internacionais
- Organismos Internacionais: ordenamento do Comércio Internacional
- Inconterms
- Legislação Aduaneira
- Barreiras Alfandegárias
- Dumping e Antidumping
- Contratos Internacionais

### **Módulo II – Processo de Exportação**

- Análise dos Mercados Internacionais: América do Norte, União Europeia, Ásia África e América Latina
- Mercado Cambial
- Riscos nos Negócios Internacionais
- Finanças no Comércio Internacional
- Procedimentos e documentação para Exportação
- Regimes Aduaneiros

### **Módulo III – Marketing e Vendas no Mercado Internacional**

- Introdução ao Marketing
- Acesso aos Mercados Globais
- Produtos, Marcas e Serviços Globais
- Formação de Preços Internacionais
- Conhecer a Cultura do Mercado Alvo
- Feiras, Exposições e Eventos
- Técnicas de Venda e Negociação em comércio Internacional

### **Módulo IV – Logística Internacional**

- Introdução a Logística
- Infraestrutura em Logística
- Logística Internacional

### **Módulo V – Os Negócios Internacionais**

- Trading: Negócios, Estrutura e Competências
- Plano de Negócios Internacionais
- Negociação Internacional
- Relações Interempresariais nos Negócios Internacionais

### **Módulo VI – Exercícios**

- Execução de exercícios por tema
- Desenvolvimento de um plano de trabalho para um Trader