



Seminário

O Business Plan como ferramenta de planeamento estratégico, avaliação e reorganização de empresas



O Business Plan como ferramenta de planeamento estratégico, avaliação e reorganização de empresas

A criação ou reestruturação de uma empresa deve ser antecedida por uma reflexão crítica sobre todas as suas envolventes. Neste contexto, o business plan surge como uma ferramenta dinâmica para a definição de objetivos, políticas e estratégias dos procedimentos de uma organização, tornando-se assim imprescindível antes de se avançar com qualquer tipo de negócio.

O Business Plan é um roteiro para o negócio e pode ser um precioso instrumento quer na gestão interna do mesmo quer na procura de alternativas de financiamento.

Este seminário visa dotar os participantes com os conceitos e ferramentas fundamentais do business plan, seja no contexto de empresas já existentes seja no contexto de empresas novas, de forma a possibilitar uma correta estruturação do negócio.

Este seminário tem como objetivos que os participantes fiquem aptos a:

- Conhecer a estrutura de um business plan;
- Utilizar as várias técnicas de marketing necessárias à elaboração de um business plan;
- Efetuar a validação económica-financeira de um business plan.

Data: 17-04-2019 | Avenida de Berna, nº11, 8º, 1050-040 Lisboa

Duração: 7 horas

Horário: 09h00 às 17h00

Preço: 200,00€+IVA

Este seminário inclui:

- ✓ Kit de participação
- ✓ Coffee-break
- ✓ Certificado de Formação

Temas do Seminário

Módulo I – O Conteúdo de um Business Plan

Módulo II – Estratégia

- Noção;
- Operacionalização;
- Seleção.

Módulo III – Marketing

- Análise de Mercado;
- Análise Interna;
- Análise Competitiva;
- Estratégia de Desenvolvimento;
- Definição das Políticas de Implementação.

Módulo IV – A Dimensão Financeira do Business Plan

- O Financiamento do Business Plan;
- A Avaliação Económica do Business Plan.

Condições

Para se inscrever deverá nos contactar através dos seguintes meios

E-mail: geral@highskills.pt | Telefone: +351 217 931 365

Ou enviando a Ficha de Inscrição devidamente preenchida (encontra-se na última página).

Se tem mais do que uma inscrição, consulte-nos pois tem desconto de grupo associado!

High Skills – Formação e Consultoria, LDA.

Avenida de Berna, nº 11, 8º, 1050-040 Lisboa, Portugal

Nº fiscal: 513 084 568

A inscrição só fica confirmada após emissão da fatura final e o pagamento da mesma.

Cancelamentos e não comparências

O(s) formando(s) poderão fazer-se substituir por outro(s) participante(s), devendo comunicar a alteração até 2 dias úteis antes do início do seminário.

A sua não comparência do(s) formando(s) no dia de início da formação não dará lugar ao reembolso do valor da inscrição e será cobrada na sua totalidade.

Orador: Miguel Rodrigues

Sinopse

Miguel Rodrigues é Licenciado em Administração e Gestão de Empresas pela Universidade Católica Portuguesa e MBA pelo ISCTE. Detém o título de Especialista em Ciências Empresariais outorgado por um consórcio formado pelo IPAM, Instituto Politécnico do Porto e Instituto Politécnico de Coimbra.



Exerce atividade docente no IPAM nas disciplinas de Gestão Financeira e Contabilidade de Gestão da Licenciatura em Gestão de Marketing e de Gestão de Projetos de Investimento no Mestrado em Gestão de Marketing. É ainda docente da Pós Graduação em Marketing Management e da Pós Graduação em Direção Comercial e Vendas. Coordenou a Pós Graduação de Finanças Empresariais, em e-learning, do IPAM, nas suas três primeiras edições.

Professor Convidado do INDEG - IUL Executive Education onde leciona na Pós Graduação em Sales Management, na Pós Graduação em Hospitality and Tourism, no Mestrado Executivo em Gestão Geral e no EMBA - Executive EMBA. É ainda orientador de inúmeros projetos de Mestrado.

É formador desde 1988, com milhares de horas em sala e em colaboração com algumas das empresas de referência nacional e internacional em Portugal.

Desde 1991 que exerce a sua atividade como consultor de empresas, em particular nas áreas de apoio ao empreendedorismo, estudos de viabilidade económica e financeira, avaliação de empresas, elaboração de planos de negócio e candidaturas a sistemas de incentivos comunitários.

Formação Académica

- Licenciatura Gestão de Empresas pela Universidade Católica Portuguesa - 1991
- Mestrado Ciências de Gestão (parte curricular) pelo ISCTE - 1998
- Especialista Ciências Empresariais pelo IPAM, Instituto Politécnico do Porto e Instituto Politécnico de Coimbra - 2011

Percurso Profissional

- Desde 1988, Formador
- Desde 1991, Consultor de empresas
- Desde 1994, Professor no Ensino Superior

Contactos para mais informações

E-mail: geral@highskills.pt | Telefone: +351 217 931 365

Avenida de Berna, nº11, 8º, 1050-040 Lisboa – Portugal

Ficha de Inscrição

Deverá preencher e enviar-nos via e-mail geral@highskills.pt

1. CLIENTE (Preencher quando o Formando não é cliente final)			
Entidade:			
Responsável:			
Morada:			
Código Postal:			
Nº Contribuinte /			
Telefone:			
E-mail:			
2. DADOS FORMANDO(S)			
Nome:			
E-mail:			
Naturalidade:			
Curso:			
Data Nascimento:		Nacionalidade:	
Nº de Doc de Identificação		Data de Validade:	