

Procurement, Negociação e Gestão de Contratos

Objetivos Gerais

Este curso é dirigido a todos os profissionais que pretendam adquirir conhecimentos sobre a importância do procurement, negociação, contratualização e monitorização de contratos para a cadeia de produção e de logística das Empresas.

Objetivos Específicos

No final deste Curso os participantes saberão:

- Conhecer o enquadramento funcional do procurement nas organizações;
- Identificar os princípios base de uma negociação;
- Conhecer e aplicar estratégias de negociação em concordância com os objetivos definidos;
- Gerir e consolidar check- list negociada para efeitos do posterior ato de contratação formal.

Destinatários

Este Curso destina-se a Diretores e Responsáveis de Compras, bem como a todos os profissionais com responsabilidades na função de procurement, negociação e Gestão de contratos.

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este curso são:

- Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.
- Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.

Carga Horária

18 horas

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I – Introdução ao Procurement

- Globalização e Competitividade dos Mercados;
- A importância da fidelização de Fornecedores e Parceiros de Negócio.

Módulo II – O Processo de Procurement nas Organizações

- Procurement – Definição, Conceitos e Objetivo(s);
- Os Macro- Processos / atividades na Gestão do Procurement;
- Abordagem ao RFP (Request for Proposal);
- Ferramentas de Análise.

Módulo III – Negociação

- Princípios básicos de Negociação;
- Fatores internos/externos relevantes no âmbito do Processo Negocial;
- As Fases da Negociação;
- Estratégias e Táticas Negociais;
- Características / Perfil do Negociador.

Módulo IV – Contratos

- Os Macro- Processos na Gestão de Contratos;
- Legislação e Standards na Elaboração de Contratos;
- Monitorização de Contratos de Produtos e/ou Serviços.

Metodologia

Este curso tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados pelo formador no final de cada sessão de formação.

No final do curso receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.